



Aktionsleitfaden Deko-Tipps mit Naturmaterialien

Kunden kreativ begeistern: Deko-Tipps mit Naturmaterialien

Trendige Anregungen, ungewöhnliche Tischdekorationen: Kommen Sie mit Ihren Kunden beim Basteln ins Gespräch. Diese Aktion ist einfach in der Durchführung und kann mit den passenden Ideen zu jeder Jahreszeit stattfinden. Denken Sie dabei ruhig auch in Serie und bieten Sie z. B. an jedem ersten Samstag im Monat eine Aktion mit jeweils neuen Deko-Tipps an.



Ziel der Aktion

Ziel ist als, modernes Geschäft wahrgenommen zu werden und dadurch eine verstärkte Abgrenzung von der Konkurrenz zu erreichen. Die emotionale Ansprache begeistert, bindet bestehende Kunden und macht potenzielle Kunden neugierig.



Zielgruppen

Frische Ideen aus Naturmaterialien für den gedeckten Tisch sichern das Interesse einer großen Zielgruppe, denn Kochen und Naturthemen sind in Mode. Mit der Aktion können Sie Frauen und Männer – egal ob Singles, Paare, Familien oder Rentner – nahezu jeden Alters ansprechen.



Vorteile für Ihr Geschäft/Umsatzpotenzial

- Impulse zu jeder Jahreszeit
- Flexible Aktion – kann an unterschiedlichste Sortimente und Ladengrößen angepasst werden
- Zeitlich variabel – kann einmalig, monatlich, quartalsweise oder jährlich stattfinden
- Schaffung eines gemeinsamen Erlebnisses mit Kunden
- Sichtbare Trend- und Designkompetenz – und damit Abgrenzung vom Online-Handel
- Begeisterung durch Kreativität
- Schaffung von Gesprächsanlässen zur Kundenbindung und -akquise
- Viel Aufmerksamkeit durch den hohen emotionalen Faktor rund um die Themen Natur, zusammen essen und kochen sowie Tisch decken
- Einfache und logische Einbindung von Produkten, was unaufdringliche Verkaufsanlässe schafft
- Mehr Abverkauf durch zusätzliche Angebote

Wie gebastelt wird – Ablauf der Aktion

1. Kommunikation

- Stellen Sie Ihre Aktion unter ein Motto – wie „Deko-Tipps: der natürlich schön gedeckte Tisch“.
- Die Aktion kann über Ihr Geschäft angekündigt werden – z. B. auf der eigenen Webseite, über Social-Media-Kanäle, per E-Mail oder WhatsApp an Kunden, über Einladungsflyer, Poster oder das Schaufenster.
- Zusätzlich lässt sich die Aktion extern bewerben – z. B. Banner auf lokalen Internetportalen, Anzeigen in lokalen Zeitungen sowie im regionalen Rundfunk.

2. Deko-Tipps definieren

- Überlegen Sie sich, welche Ideen für Dekos mit Naturmaterialien Sie präsentieren möchten.
- Gefäße, Deko-Artikel, Bänder – was haben Sie im Sortiment, was sich damit kombinieren lässt?
- Nutzen Sie das Internet als Inspirationsquelle und recherchieren Sie dort zusätzlich.
- Fragen Sie z. B. auch mal einen Floristen nach aktuellen Trends.
- Im Anhang finden Sie zur Inspiration bereits ein Beispiel für eine sehr hochwertige Dekoration, die aus ungewöhnlichen Naturmaterialien wie Seeigel-Gehäusen und Tillandsien gefertigt wird.

3. Point of Sale

- Dekorieren Sie Schaufenster und den PoS passend mit Naturmaterialien und Produkten. Zeigen Sie einige der bereits fertig gebastelten Deko-Ideen.
- Stellen Sie eine Person für diesen Aktionstag frei, die Erfahrung im Bastelbereich hat oder sich dafür interessiert. Oder engagieren Sie eine/n freie/n Mitarbeiter/in (z. B. Studenten/in, Florist/in aus der Region oder DIY-Spezialist/in als Kooperationspartner/in).
- Räumen Sie eine Fläche für den Aktionstisch frei und stellen Sie einige Stühle für interessierte Kunden zum Zuschauen und Mitmachen auf.
- Präsentieren Sie die passenden Produkte aufmerksamkeitsstark.
- Machen Sie Sonderangebote oder schnüren Sie Bundles.
- Stellen Sie sicher, dass alle benötigten Produkte und die Materialien in ausreichender Menge vorhanden sind.

4. Give-aways

- Verschenken Sie bereits gebastelte Dekorationen oder Dekorationselemente an Stammkunden und besonders aussichtsreiche Neukunden.

Anleitung Deko-Tipps mit Naturmaterialien

Beispiel: „Der natürlich schön gedeckte Tisch“

Die Dekoration aus Tillandsien und Seeigel-Gehäusen beeindruckt und ist relativ leicht zu basteln. Die benötigten Materialien und das Zubehör finden Sie im Internet. Frische Tillandsien und Bonsaizweige gibt es im regionalen Gartenhandel. Es empfiehlt sich, diese Dekoration mindestens einmal vorab zu basteln.

Diese Materialien sollten in ausreichender Menge bereitstehen:

- Mindestens zwei hohe Glasvasen
- Flache und tiefe Teller sowie kleine Schüsseln
- Dünner Draht
- Vogelsand
- Eine Schale mit Wasser
- Zwei verschiedenfarbige Nagellacke
- Schwamm
- Weiße Farbe
- Tillandsien (möglichst erst am Aktionstag besorgen)
- Seeigel-Gehäuse
- Ast- bzw. kleine Baumscheiben
- Bonsaizweige



Nutzen Sie dafür auch das Video im Anhang, in dem die einzelnen Schritte vorgeführt werden.

1. Um die Tillandsien wird ein Stück Draht gewickelt, das durch den Seeigel gezogen und an einem Bonsaizweig befestigt wird. Dann befüllt man zweimal eine Vase ca. 4 cm hoch mit Vogelsand und hängt jeweils eine gebastelte Tillandsien-Seeigel-Dekoration in die Vase.



2. Die Astscheiben werden mit einem Schwamm und weißer Farbe angestrichen. Geben Sie in eine mit Wasser gefüllte Schale von jedem Nagellack ein paar Tropfen. Legen Sie dann die Astscheibe mit der weißen Fläche auf den Nagellack und ziehen Sie sie heraus. Nach einer Trocknungszeit von ca. 3 Minuten wird der Farbeffekt sichtbar.



3. In die verbleibenden Seeigel werden kleine Tillandsien gesteckt. Diese Gestecke kommen mit jeweils einer Astscheibe in die kleine Schüssel, die auf den Tellern angerichtet ist. Die Teller stehen wiederum auf der gefalteten Serviette. Diese sieht aus wie eine kleine Tischdecke und hängt über die Kante des Tisches. Links vom Gedeck liegt die Gabel, rechts davon Messer und Löffel.



4. Zum Abschluss werden die beiden dekorierten Vasen in die Tischmitte gestellt.

